

LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE ET DISTRIBUTION

RÉSUMÉ DE LA FORMATION

Type de diplôme : Licence professionnelle

Domaine ministériel : Droit, Economie, Gestion

Mention : Commerce et distribution

Objectifs



Former des managers de rayon dont les responsabilités principales sont le management d'équipe, l'animation commerciale et la gestion.

Savoir faire et compétences

- * Organiser et contrôler le circuit marchandises
- * Assurer la gestion administrative du rayon
- * Appliquer la politique commerciale de l'enseigne
- * Rendre le rayon vendeur selon les règles du merchandising
- * Organiser et répartir le travail de l'équipe
- * Animer l'équipe (motiver et évaluer le personnel)

Contenu de la formation

PLUS D'INFOS

Durée : 1 an après un bac +2

Niveau d'étude : BAC +3

Public concerné

- * Formation continue
- * Formation en alternance

Nature de la formation :
Diplôme national de l'enseignement supérieur

ETABLISSEMENT(S)
PARTENAIRE(S)

CFA Sup 2000



- * 700 heures de formation
- * 100 heures de projet tuteuré
- * 31 semaines en entreprise

Cette formation est élaborée en partenariat avec les principales enseignes de la grande distribution qui proposent des contrats d'apprentissage.

Rythme de l'alternance

- * 4 semaines à l'IUT
- * 4 semaines en entreprise
- * 5 semaines de congés payés

Missions en entreprise

- * Gérer les opérations promotionnelles
- * Dynamiser le chiffre d'affaires d'un rayon
- * Mettre en place un plan d'action pour réduire la démarque
- * Réimplanter un rayon

Entreprises d'accueil

- * Auchan
- * Carrefour / Carrefour Market
- * Conforama
- * Géant Casino
- * Jardiland
- * Monoprix
- * Simply Market
- * Toys'R'us
- * Aldi
- * Maison Dépôt
- * Métro

CFA partenaire



Le Réseau



Contrôle des connaissances

La licence professionnelle est une formation annualisée.

Mode de contrôle : contrôle continu

Traitement de l'absence à une épreuve d'examen : toute absence à un contrôle des connaissances entraîne la note de zéro à ce contrôle. Dans le cas d'absence justifiée, l'étudiant devra prendre l'initiative de contacter l'enseignant concerné dans un délai d'une semaine après son retour. L'enseignant pourra organiser une épreuve de rattrapage. Il n'est admis qu'un seul rattrapage par évaluation.

Mode d'obtention du diplôme de licence professionnelle :

- * la moyenne des notes des différentes UE, pondérées par les coefficients doit être supérieure ou égale à 10/20
- * la moyenne des UE de professionnalisation (UE 4 Projet tuteuré et UE 5 Activités en entreprise), pondérée par les coefficients, doit être supérieure ou égale à 10/20

Conditions d'accès

Après un bac+2

- * DUT Techniques de commercialisation (TC)
- * DUT Gestion des entreprises et des administrations (GEA)
- * DUT Gestion administrative et commerciale des organisations (GACO)
- * BTS Management des unités commerciales (MUC)
- * BTS Négociation et relation client (NRC)

- * BTS Commerce international (CI)
- * L2 Économie et gestion

Recrutement sur dossier.

Je crée mon dossier de candidature sur eCandidat

Insertion professionnelle

Manager de rayon (70% des diplômés ont obtenu une proposition d'embauche à la fin de leur contrat d'apprentissage)

Le diplômé peut ensuite évoluer vers des postes opérationnels (responsable de secteur, directeur de magasin) ou vers des fonctionnels (responsable achat, marketing, ressources humaines, contrôle de gestion et logistique).

Composante

Institut universitaire de technologie de Cergy-Pontoise

Lieu(x) de la formation

Sarcelles

Contact(s) administratif(s)

Licence professionnelle Commerce et distribution

Tel. 01 34 38 26 26

lp-cd@ml.u-cergy.fr

Site de Sarcelles

34 boulevard Bergson

95200 Sarcelles